

העובד הראשון שלכם בוואטסאפ

סיכום הלייב של מקסים גומברג – הקמת סוכן AI על Base44 Superagent, כולל כל הפרומפטים

מקסים גומברג · וובינר Zoom · יום שלישי 6.10.2026, 20:00
כ-1:28 שעות תוכן · הקלטה מקומית

1. על המסמך

המסמך מסכם את הלייב "Super Agent · Live – העובד הראשון שלכם בוואטסאפ" של מקסים גומברג. בלייב הוא הציג את Base44 Superagent, סוכן AI שחי בענן ומדברים איתו מהוואטסאפ, והקים אותו בשידור חי יחד עם המשתתפים.

המסמך בנוי כך שאפשר לעבוד ממנו: פרק 6 הוא מדריך ההרשמה, ופרקים 7–8 מכילים את כל הפרומפטים שהוצגו, מוכנים להעתקה. השקפים שולבו לאורך הטקסט, והזמנים בסוגריים [ש:דד] מפנים להקלטה.

על דיוק המקור התמלול נעשה אוטומטית מאודיו של Zoom והוא רועש: שמות, מספרים ומונחים נבדקו מול השקפים, ובמקרה של סתירה השקף גובר. הפרומפטים הועתקו מילה במילה מהשקפים. המחירים נלקחו ממסך הרכישה שהוצג בלייב ונכונים לערב השידור בלבד.

גילוי נאות בלייב נמכר מוצר. הדובר אמר במפורש שהוא לא מוכר מוצר משלו, אבל הוא מקבל תגמול מ-Base44 על כל מי שנרשם דרך הקישור שלו: "החברה מתגמלת אותי, בסדר? לא אתם." [20:00]. ההנחה של 30% והטיימר של 48 שעות הם חלק מהעסקה הזו. בפרק 10 ריכזתי את מה שכדאי לבדוק לפני שמשלמים.



שקף הפתיחה: 40 דקות הסבר ו-20 דקות הקמה משותפת

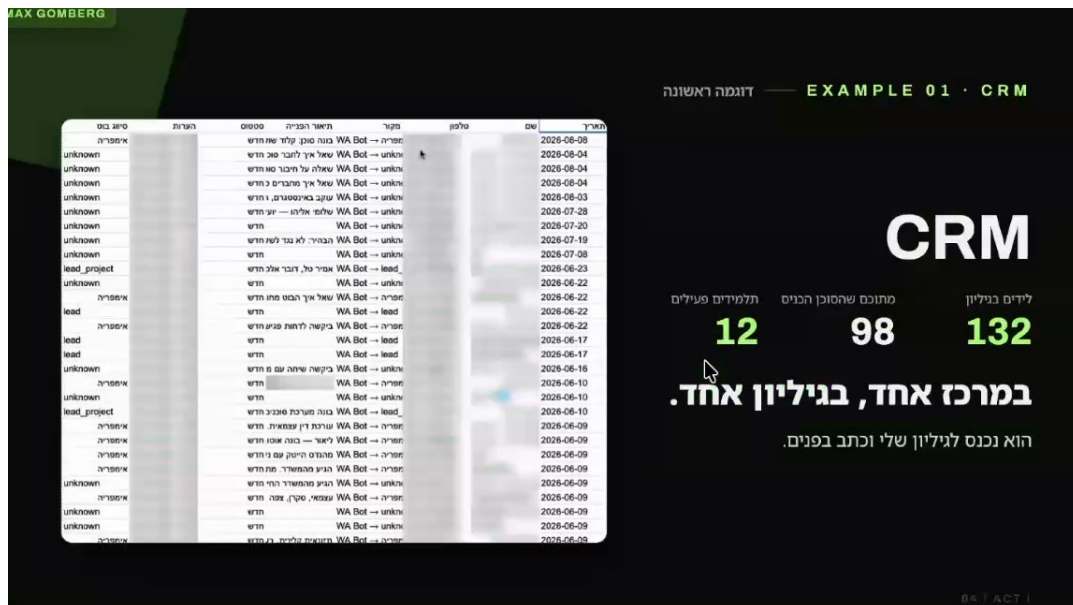
2. תקציר מנהלים

- **מה זה:** Base44 Superagent הוא סוכן AI שרץ בענן 24/7, מחובר לג'ימייל, ליומן, לגוגל שיטס ולדרייב, ומדברים איתו מהוואטסאפ, מטלגרם או מ-iMessage. הוא מופיע אצלכם כאיש קשר נוסף, ולא מחברים אליו את המספר שלכם.
- **ההבטחה:** "צ'אט עונה לשאלות. עובד עושה עבודה." הסוכן יוזם בעצמו: תקציר בוקר ב-08:00, מעקב אחרי בקשות והבטחות, טיוטות למיילים, מחקר לידים, הצטרפות לפגישות וסיכומן.
- **ההקמה:** ארבעה שלבים בכעשר דקות: פותחים משתמש, בוחרים Business assistant ומחברים יומן וג'ימייל, סורקים QR לוואטסאפ, ומדביקים את הפרומפט הראשון.
- **דוגמת העבודה:** עובד לידים בשלושה פרומפטים: 20 חברות בגיליון, איש קשר לכל אחת, ושלוש טיוטות פנייה בקול שלכם. שום דבר לא יוצא בלי אישור.
- **המחיר:** מסלול Pro בתשלום שנתי עם 30% הנחה: 2,175.60 ₪ לשנה (181.30 ₪ לחודש, כולל מע"מ). ההנחה תקפה רק בתשלום שנתי, רק לחשבון חדש, ורק ב-48 השעות שאחרי פתיחת החשבון.
- **המתנה:** ארבעה סוכנים מוכנים (לידים, מייל, משימות ויומן, עובדים ודליונים), בשווי מוצהר של 3,960 ₪. מקבלים אותם בכתובת benla.co.il/go/gift אחרי העלאת החשבונית. הם עצמם לא הוצגו בלייב.

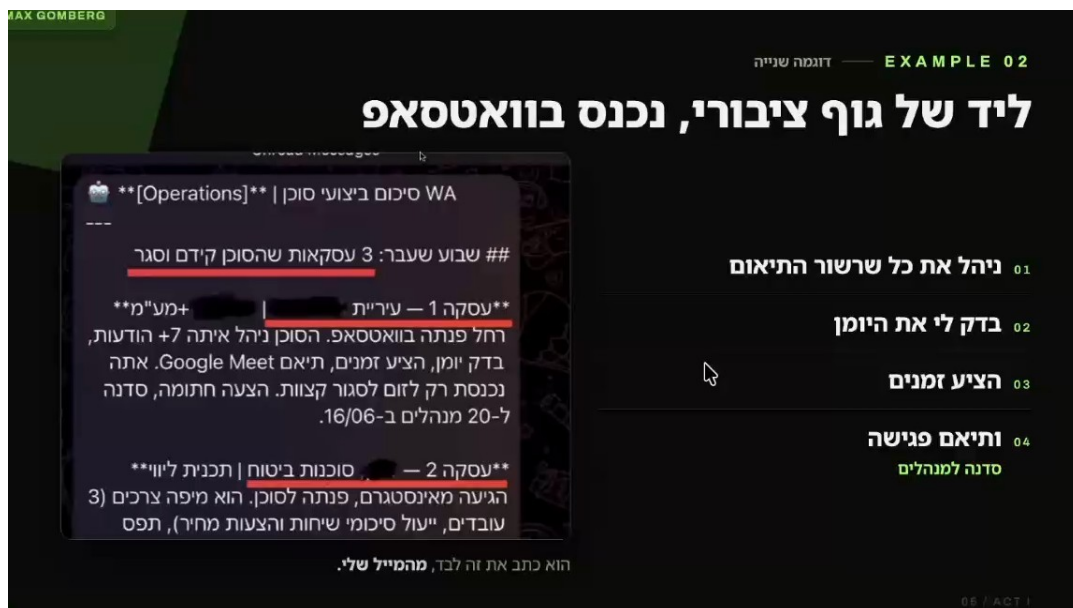
- לא מיועד לשירות לקוחות: הסוכן עובד מולכם, לא מול הלקוחות שלכם. מותר לצרף אותו לקבוצת צוות או משפחה.

3. הדוגמאות מהעסק של הדובר

לפני ההסבר הראה גומברג שלוש דוגמאות מהעסק שלו [10:34-4:42]. הנתונים כאן הם הצגה עצמית שלו.



דוגמה 1, CRM בגוגל שיטס: 98 מתוך 132 הלידים הוכנסו על ידי הסוכן



דוגמה 2: ליד של גוף ציבורי שהגיע בוואטסאפ. הסוכן ניהל את ההתכתבות, בדק את היום, הציע זמנים ותיאם פגישה

MAX GOMBERG

דוגמה שלישית — EXAMPLE 03 · 08:00

תקציר הבוקר, יום שלישי 6.10:

הפגישות היום

- 08:30-07:30 אימון בוקר
- 09:00-12:00 מפגש קבוצני
- 14:00-16:00
- 18:00-19:00
- 19:45-20:45 ליב סוכנים

שלוש המשימות הדחופות ביותר

- דחוי: לשלוח תזכורת תשלום למשטרת ישראל, חשבון עד 5.10, באיחור.
- דחוי: לאשר הזמנת פגישת הכנה Teams עם עד 5.10, באיחור.
- בעדיפות גבוהה: לתת גישה לתיקיות סקלים ב-Drive לחדש עד 5.10, באיחור.

משימות באיחור

- תזכורת תשלום למשטרת ישראל.
- אישור הזמנת Teams עם.
- מתן גישה לתיקיות סקלים.
- מתן גישה לתיקיות מדריכים.

השלוחה בוצעה בוואטסאפ.

בדקת את המיל מסינמה מרכז תמיכה.

08 / ACT I

כל בוקר בשמונה, בלי שביקשתי.

הוא שולח לי תקציר אחד:

מה ביומן, מה דחוף, ומה מחכה לאישור שלי.

תישארו. אני אראה לכם בלייב איך זה עובד.

דוגמה 3: תקציר הבוקר בוואטסאפ ב-08:00 – פגישות היום, שלוש משימות דחופות ומה מחכה לאישור

הדגש בכל הדוגמאות הוא שהסוכן יוזם: הוא שולח את תקציר הבוקר בלי שמבקשים כל פעם, מציע לשלוח מיילים ומכין טיוטות. לדבריו, כל השלב הראשוני של הטיפול בליד קורה בלעדיו, והוא מגיע רק לפגישה עצמה [4:42].

4. למה דווקא עכשיו: מצ'אט לעובד

שלושה ניסיונות שלא עבדו

גומברג סיפר את הדרך שלו [15:23–12:21]. הצ'אט עזר לו לכתוב, אבל הוא עבד בשביל הצ'אט יותר משהצ'אט עבד בשבילו. אחר כך הייתה עוזרת אישית ב-8,000 ש' לחודש. אחר כך Claude Code: כלי חזק, אבל לדבריו הוא דורש שעות רבות של למידה ומנוי של 100–200 דולר בחודש, וזה לא מתאים לבעל עסק שרוצה שזה פשוט יעבוד.

MAX GOMBERG

אני כן ארזתי את זה כתוכנית.

אנחנו יוצרים עסקים חדשים ומוכרים אותם. קחו חלק ב-45,000 איש בפרויקט AI-45.

מקסימום גומברג חושף לראשונה:

בניתי צוות סוכני AI

שמייצר לי יותר שקט

ועכשיו אתה יכול להעתיק אותו ממני בעזרת קלוד

קורס קלוד קוד מוקלט מאפיס למטה + 36 עובדים מוכנים להתקנה

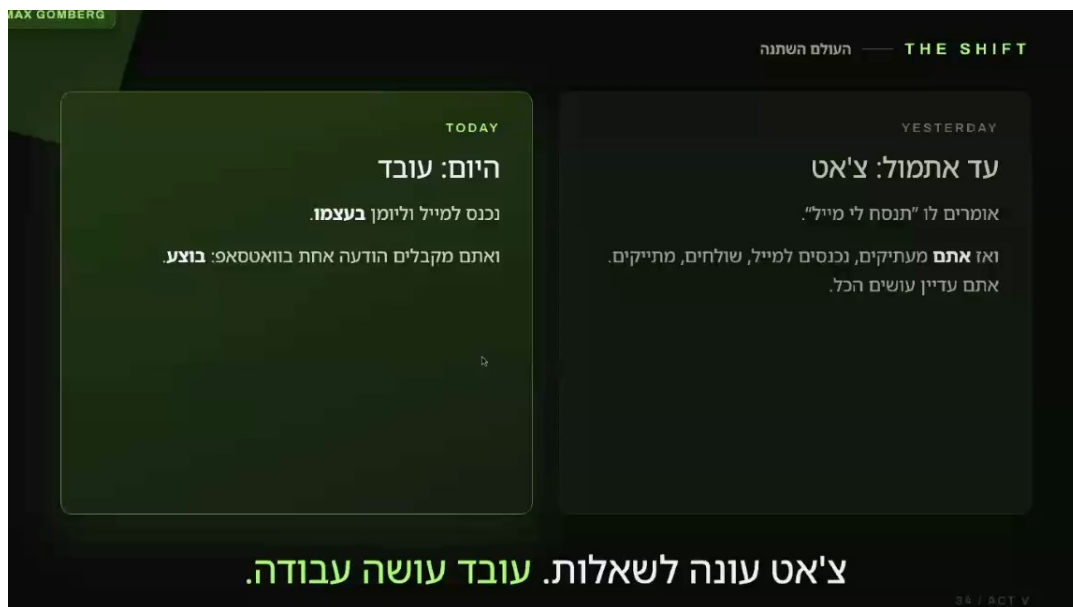
תוכן מתעדכן - כללי | עדכון אחרון 2.9.2024

הדרך של הערב	הדרך שלי, שנה ראשונה	מנוי המודל, +200\$ לחודש	התוכן עצמו, נמכר בעבר ב-
שבריר מזה	כ-11,000 ש'	~8,900 ש' לשנה	2,250-2,700 ש'

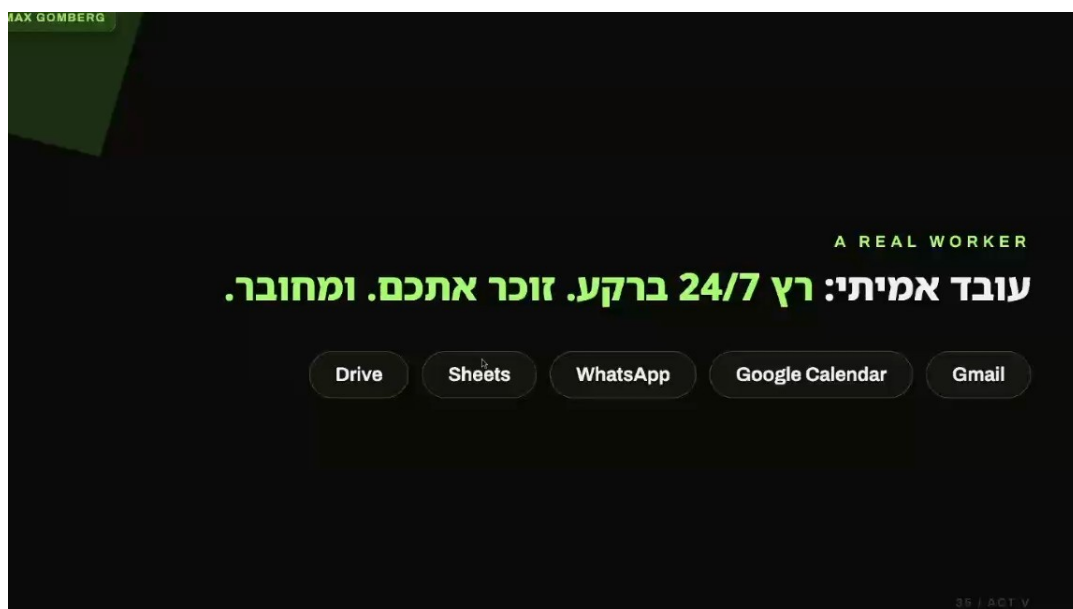
זה מתאים למי שרוצה להפוך לבונה סוכנים. רוב האנשים רק רוצים שזה יעבוד. תכף תראו.

08 / ACT I

המחיר של המסלול הקודם שלו: קורס Claude Code ומנוי. לדבריו, כ-11,000 ש' בשנה הראשונה



"עד אתמול: צ'אט. היום: עובד." הרעיון המרכזי של הערב



ההגדרה שלו לעובד אמיתי: רץ 24/7 ברקע, זוכר אתכם ומחובר ל-Gmail, Drive, Sheets, WhatsApp, Calendar

OpenClaw: ההבטחה והסיכון

לפני כחצי שנה יצא OpenClaw, סוכן שהתחבר לוואטסאפ ועורר הייפ גדול, כולל רשת חברתית לסוכנים בלבד. לפי גומברג, במציאות הוא היה טכני (דרש שרת, טרמינל והתקנות) ובעיקר מסוכן מבחינת אבטחת מידע [16:56].

במציאות? הוא היה בעיקר מסוכן.

עשרות אלפי התקנות נמצאו חשופות לפריצה, ומאות תוספים זדוניים התגלו בחנות התוספים שלו. ועל הדור: שרת, טרמינל, התקנות.

43 / ACT VI

"במציאות? הוא היה בעיקר מסוכן." לפי השקף, נמצאו אלפי התקנות חשופות ומאות תוספים זדוניים

THIS TIME

והפעם: מהיר, בטוח, ונגיש לכולם.

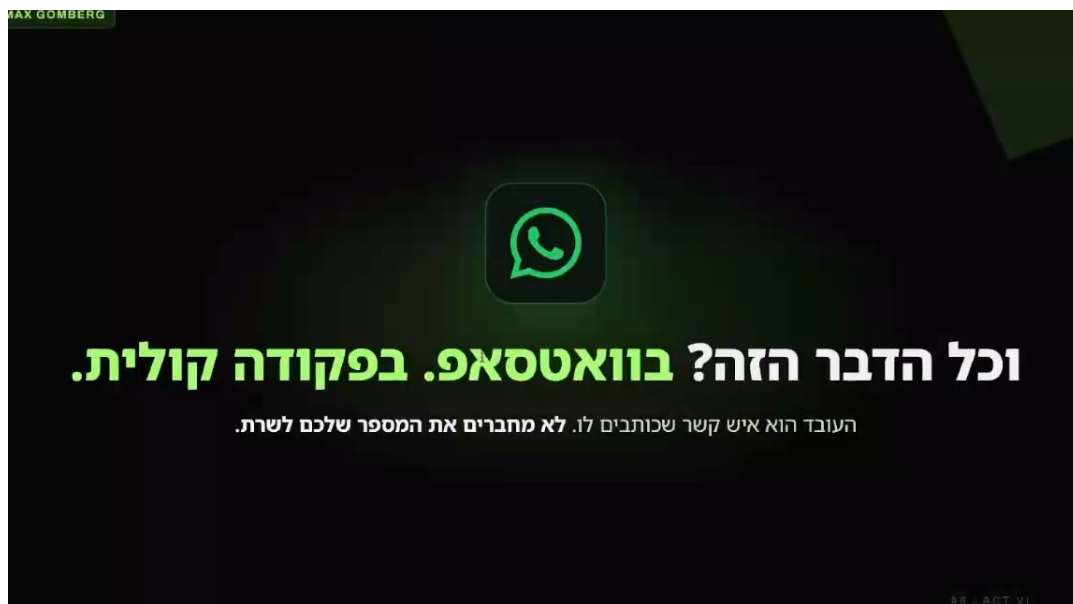
בלי ללמוד קוד

בלי שרת חשוף

מקימים בדקות

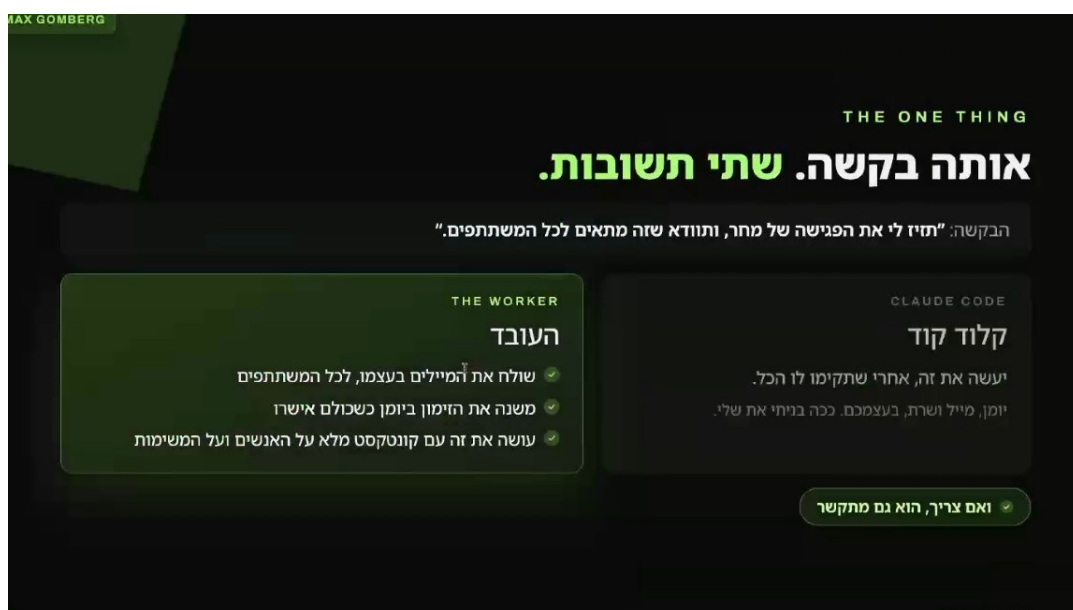
47 / ACT VI

מה שהוא מבטיח "הפעם": מקימים בדקות, בלי שרת חשוף ובלי ללמוד קוד



הכול מתוך וואטסאפ, בטקסט או בפקודה קולית. העובד הוא איש קשר נפרד

5. מה הסוכן יודע לעשות



איתה בקשה, שתי תשובות. בקשה להזיז פגישה: Claude Code "יעשה את זה אחרי שתקימו לו הכול", העובד מזיז בעצמו ושולח מיילים למשתתפים

MAX GOMBERG

בלי שאומרים מילה — IN EVERY MEETING

הוא מצטרף לפגישות.

EXAMPLE FLOW · EVERY MEETING
דוגמה: מה שהוא יכול לעשות בכל פגישה

- 01 מצטרף לזום
- 02 מסכם
- 03 גוזר משימות
- 04 שולח לקבוצת הוואטסאפ של העובדים
- 05 מוודא שאין פערים
- 06 מכניס הכל לקליקאפ

FROM THE COMPANY
מה שהוא עושה מהקופסה

- ✓ מצטרף לפגישה שלכם
- ✓ מסכם ומחלץ משימות
- ✓ הסיכום מגיע למייל
- ✓ נשמר בפתקים של הסוכן

81 / ACT VIII

בפגישות: מצטרף לזום, מסכם, גוזר משימות, שולח לקבוצת הוואטסאפ של הצוות, מוודא שאין פערים ומעדכן את ClickUp

MAX GOMBERG

בלי שננעמם — ONE DAY · FOUR MOMENTS

זה מה שקורה בזמן שאתם לא עושים כלום.

16:00

ביקשתם רשימת לידים.
היא נכנסה לגיליון מלאה.

11:30

יצאתם מפגישה. הסיכום
ושלוש המשימות כבר
במייל.

07:14

אתם קמים, והאינבוקס
כבר ממזין. שמונה טיוטות
מוכנות לאישור.

02:41

ליד נכנס באמצע הלילה.
בבוקר התשובה כבר
מונחת ומחכה לכם.
התשובה מוכנה ✓

• שום דבר לא יוצא החוצה בלי האישור שלכם.

FOUR MOMENTS. ZERO EFFORT.

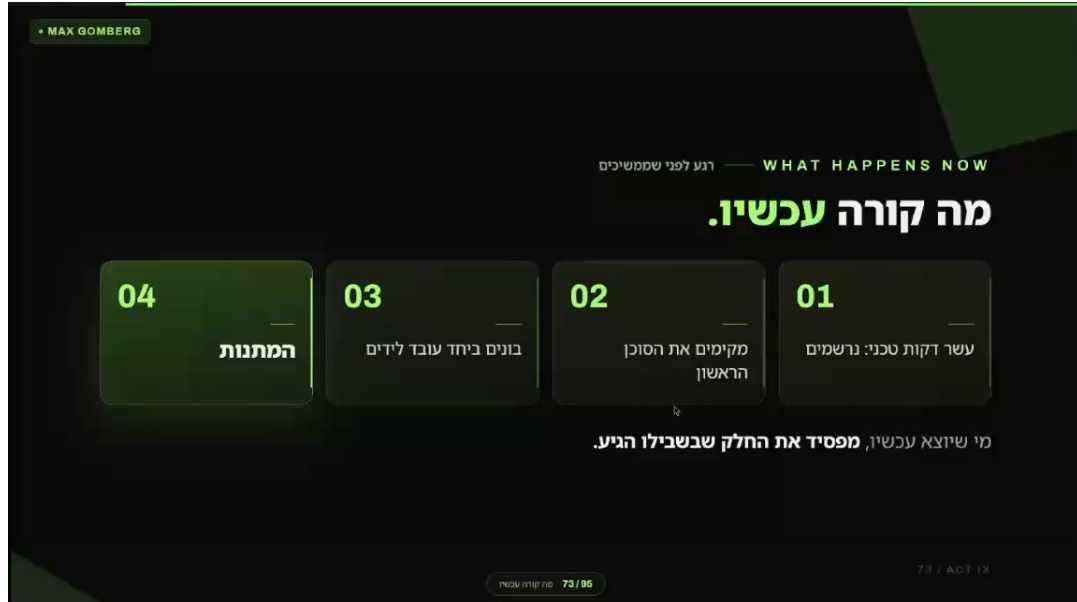
81 / ACT VIII

"זה מה שקורה בזמן שאתם לא עושים כלום": ליד ב-02:41, אינבוקס ממזין ב-07:14, סיכום פגישה ב-11:30, רשימת לידים ב-16:00

- **חיבורים (Plugins):** Google Calendar, Docs, Sheets, Drive, Slides, Gmail, Outlook, Instagram, Business, Intercom ועוד. בהתחברות נותנים הרשאות, למשל לניהול טיוטות במייל, ובלי הרשאות הוא לא יכול לעשות כלום [44:50].
- **ערוצים:** WhatsApp, Telegram, iMessage, Slack, ותוסף דפדפן שמאפשר לו לגלוש ולעבוד באתרים [38:43, 46:22].
- **שיחות טלפון:** פיצ'ר חדש. הסוכן יכול להתקשר לתאם פגישה או לתזכר, גם בעברית. השיחה יוצאת ממספר אמריקאי [47:56].
- **מודלים:** אפשר לבחור מודל (הוזכרו Opus, GPT ואחרים) או להשאיר על Auto, שבוחר את המודל המתאים לכל משימה. גומברג השאיר על Auto, וזה גם חסכוני יותר [59:00].
- **רץ בענן:** הסוכן לא תלוי במחשב שלכם, ועובד גם כשהמחשב סגור [47:56]. כאן ההבדל המרכזי מ-Claude Code ו-Codex, שלדבריו רצים בעיקר על המחשב המקומי [1:17:58].
- **אישור לפני כל פעולה:** לפי גומברג, אצלו אין שליחה אוטומטית: הסוכן מכין טיוטות והוא מאשר. "הוא לא שולח להם הודעה אוטומטית" [1:00:33].

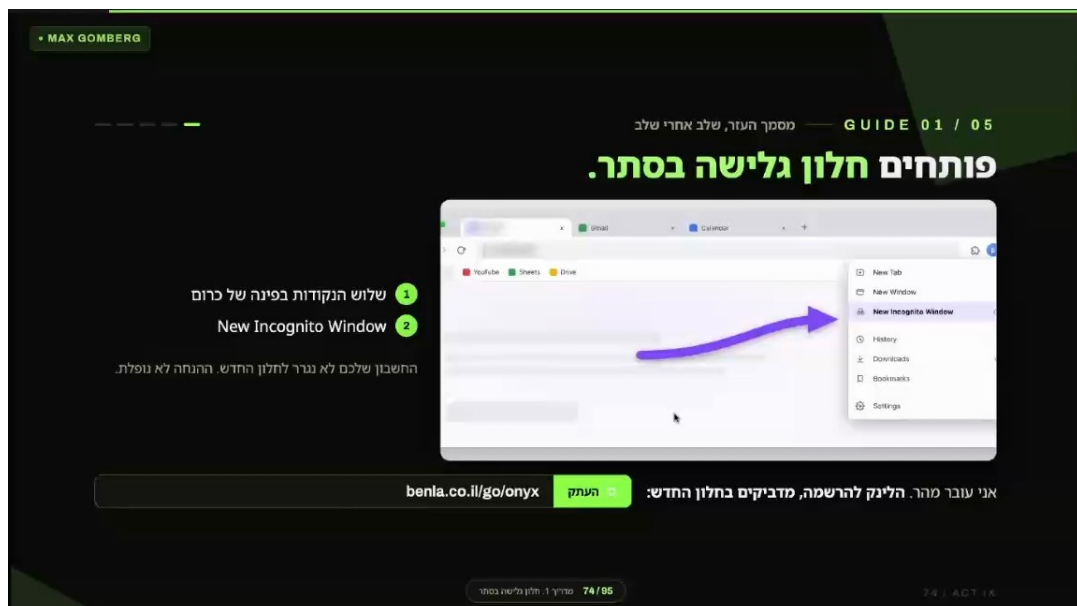
6. ההרשמה, שלב אחרי שלב

כדי לקבל את ההנחה ההנחה תלויה בשלושה תנאים: (1) חלון גלישה בסתר; (2) הקישור benla.co.il/go/onyx מועתק ומודבק בשורת הכתובת. לא לוחצים עליו, כי לדבריו מעבר דרך וואטסאפ שובר את ההנחה; (3) כתובת ג'ימייל שלא הייתה מנויה ב-Base44 בעבר. ההנחה היא רק על מנוי שנתי ונעולה ל-48 שעות מפתיחת החשבון [32:22-37:00].

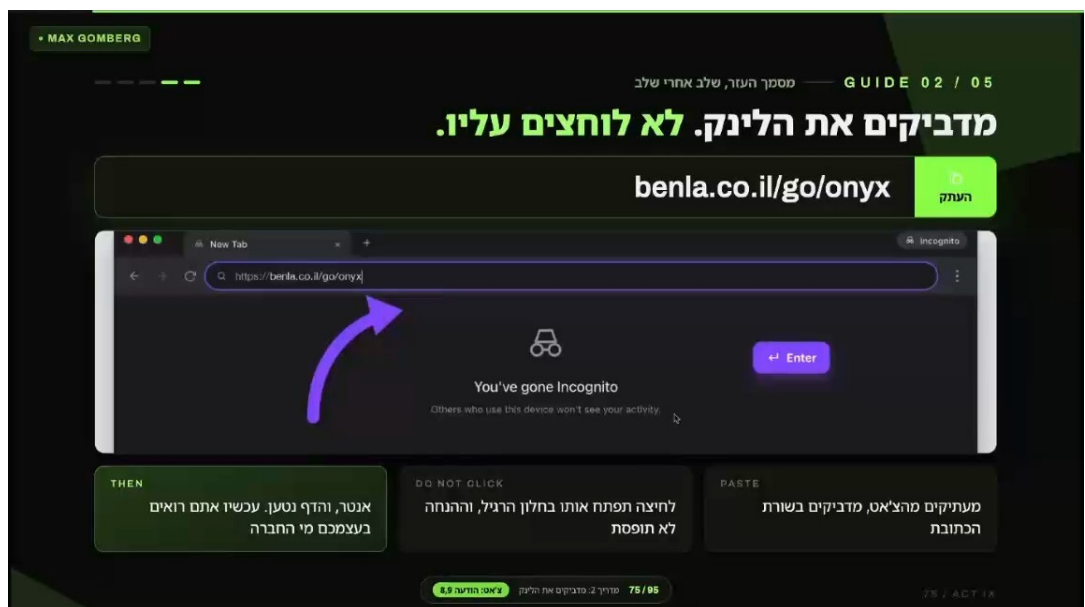


מבנה החלק המעשי: עשר דקות הרשמה, הקמת הסוכן הראשון, בניית עובד לידיים, ואז המתנות

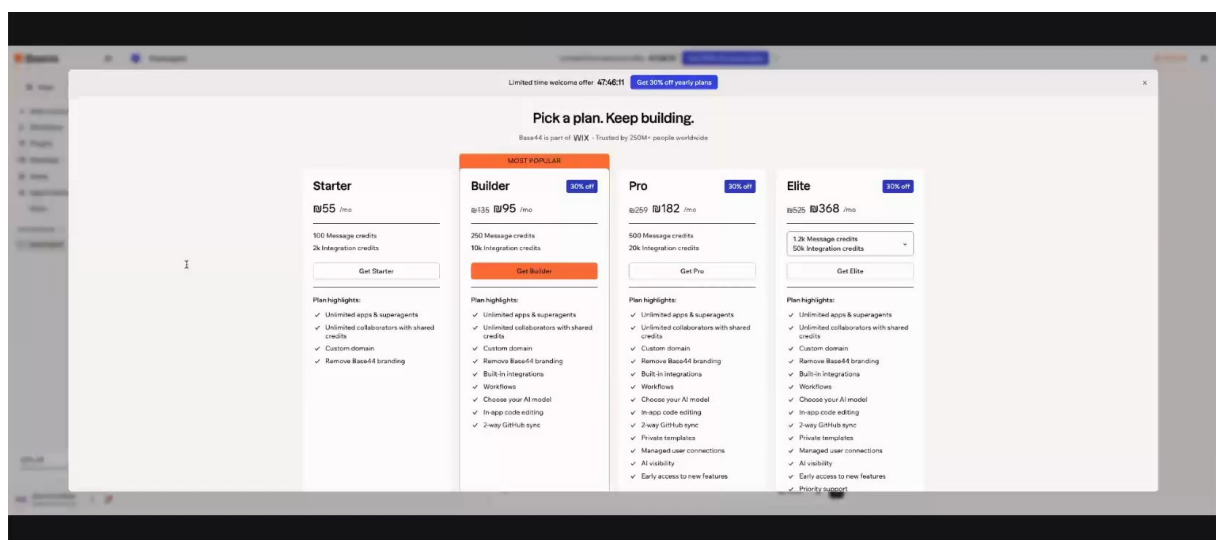
שלב 1: פותחים משתמש



פותחים חלון גלישה בסתר בכרום (שלוש הנקודות ← New Incognito Window)

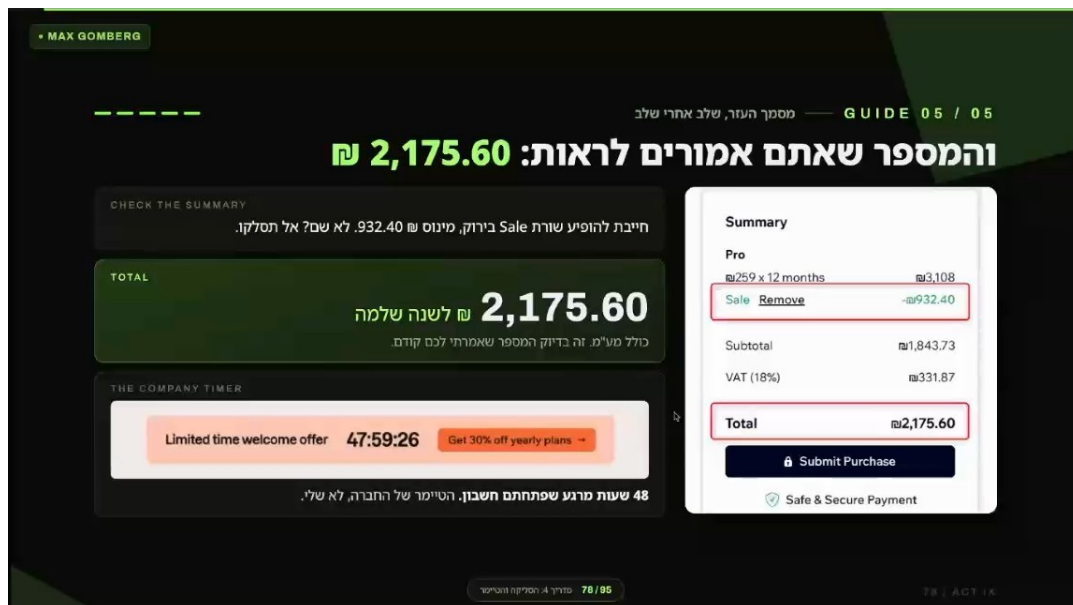


מעתיקים את הקישור ומדביקים בשורת הכתובת. לא לוחצים עליו



מסך המסלולים. 30% הנחה על מנוי שנתי: 95\$ Builder, 182\$ Pro, 368\$ Elite לחודש. 55\$ Starter בלי הנחה

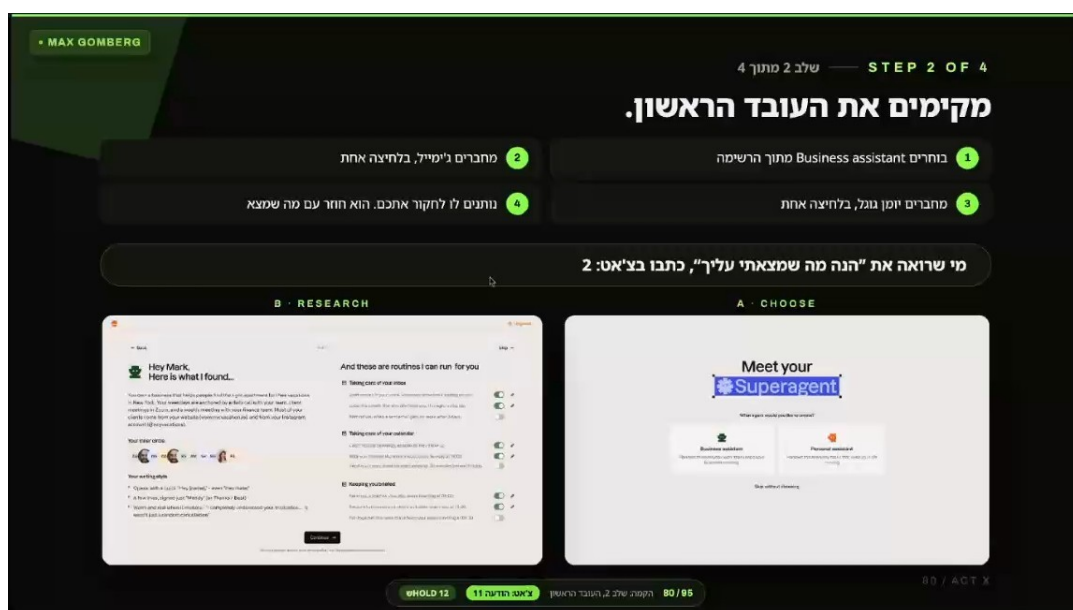
מסלול	מחיר לחודש (שנתי, אחרי הנחה)	מחיר מקורי	קרדיטים להודעות	קרדיטים לאינטגרציות
Starter	55\$	—	100	2k
Builder	95\$	135\$	250	10k
Pro	182\$	259\$	500	20k
Elite	368\$	525\$	1.2k	50k



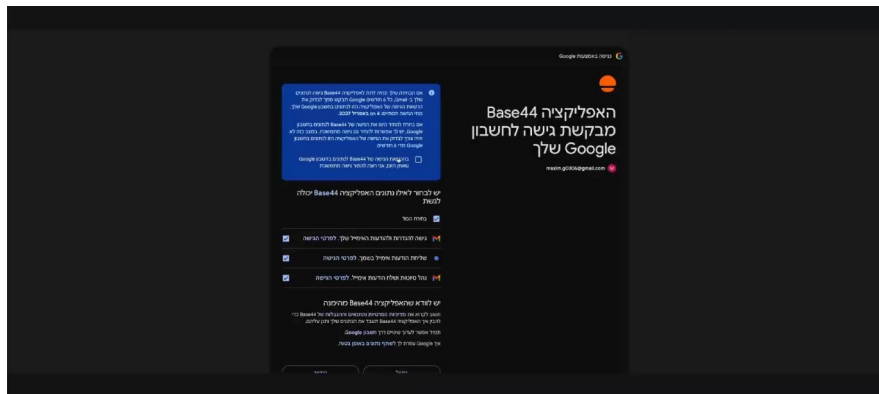
בדיקת שפיות: ב-Pro השנתי צריכה להופיע שורת Sale של 932.40₪-, והסכום הכולל צריך להיות 2,175.60₪. אם לא, עוצרים לפני תשלום

המלצת הדובר הייתה ללכת על Pro או Elite, כדי לנצל את ההנחה על הסכום הגבוה יותר [35:30]. ב-Pro יש 500 קרדיטים להודעות בחודש. לא ברור מהלייב כמה הודעות לסוכן זה בפועל (ראו פרק 10).

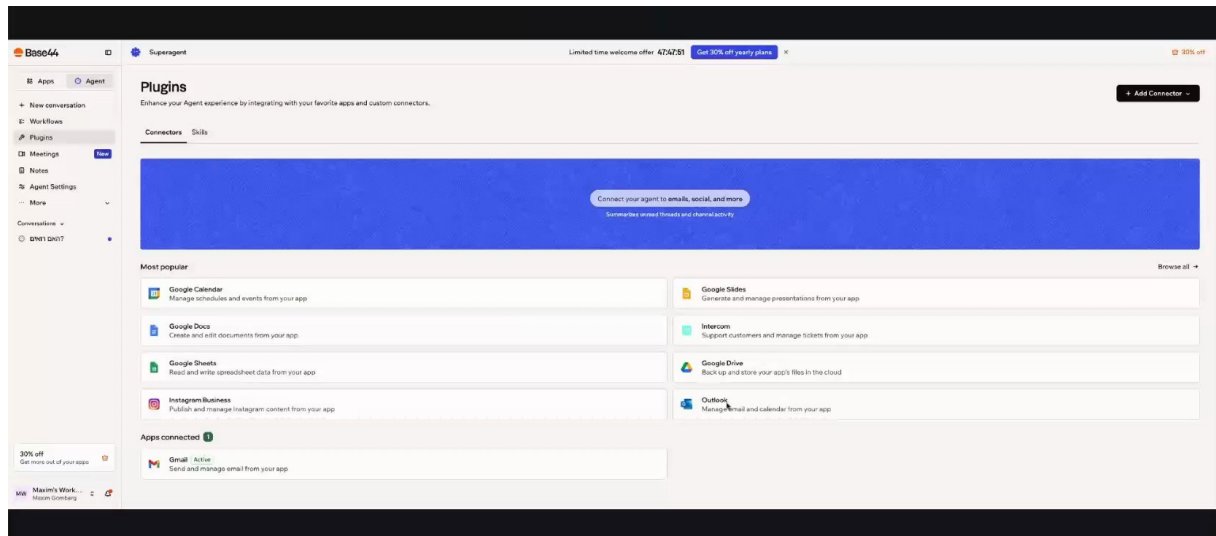
שלב 2: מקימים את העובד הראשון



בוחרים Business assistant, מחברים יומן גוגל ולימייל בלחיצה, ונותנים לו לחקור אתכם

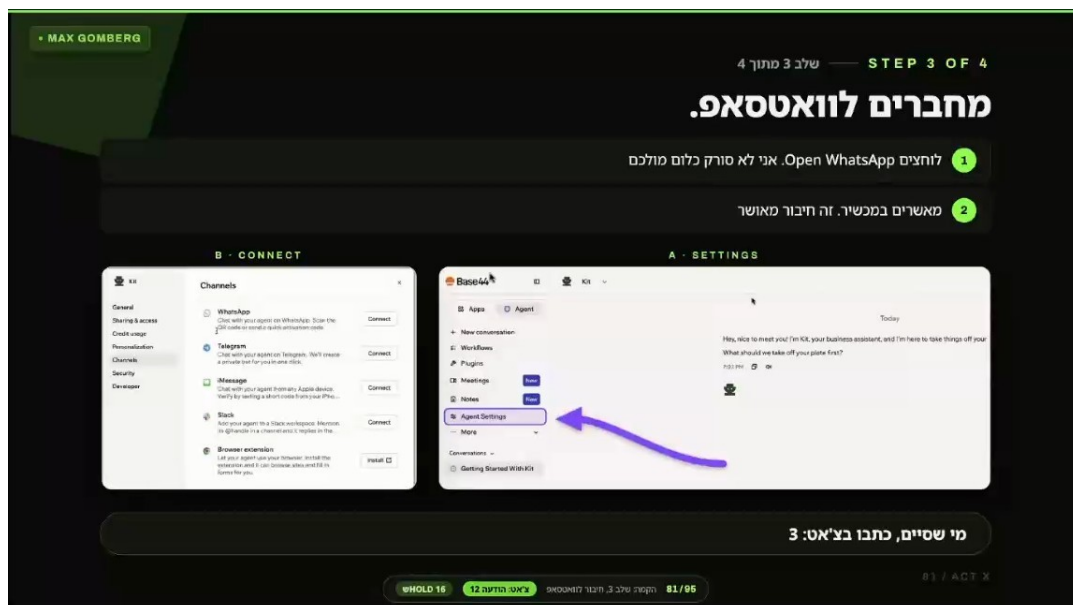


מסך ההרשאות של גוגל: לנהל טיטוטות, לשלוח מייל ולנהל הגדרות. אלה ההרשאות שהסוכן מבקש

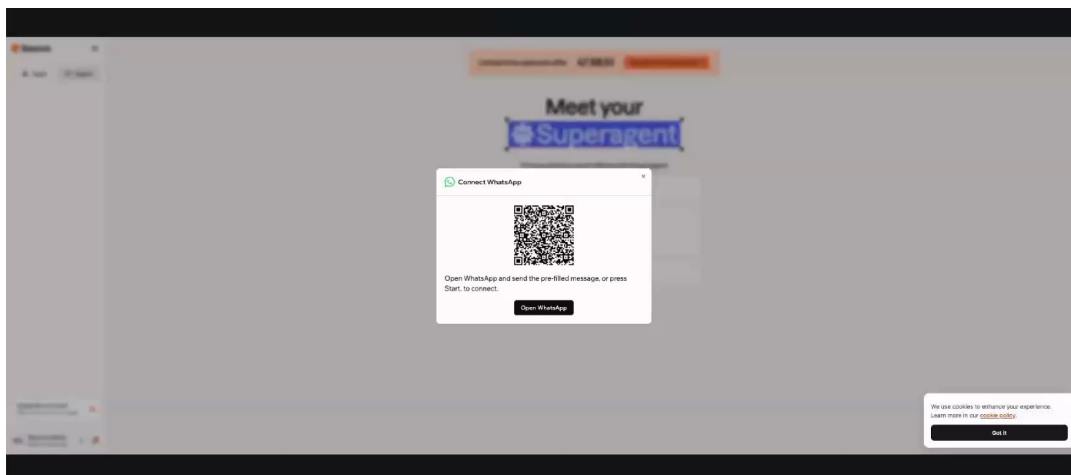


מסך ה-Plugins ב-Base44: החיבורים הפופולריים, וג'מייל כבר מחובר

שלב 3: מחברים לווואטסאפ



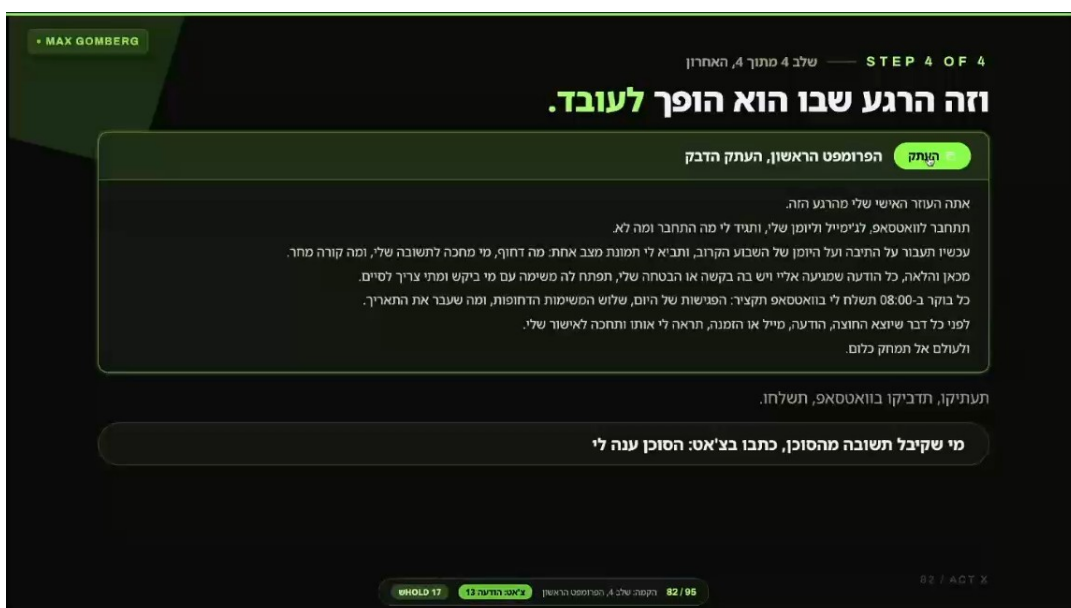
Agent Settings ← Channels ← WhatsApp ← Connect



סורקים את קוד ה-QR מהטלפון. נפתח צ'אט עם הודעה מוכנה, ושליחת ההודעה יוצרת את החיבור

תקלות שעלו בלייב חלק מהמשתתפים נתקעו בחיבור הוואטסאפ: הסריקה לא עבדה, או שהסוכן דיווח שהוא לא מחובר. ההמלצות בלייב: לשלוח את ההודעה המוכנה שנפתחת אחרי הסריקה, לנסות שוב דרך Channels (לנתק וליצור מחדש), להשתמש בטלגרם כחלופה, או לפנות לתמיכה של Base44 או לקבוצת הוואטסאפ של הלייב [53:00-1:05:29]. אפשר גם לדבר עם הסוכן ישירות מממשק Base44, וזה אותו דבר [1:13:15].

7. שלב 4: הפרומפט הראשון, העוזר האישי



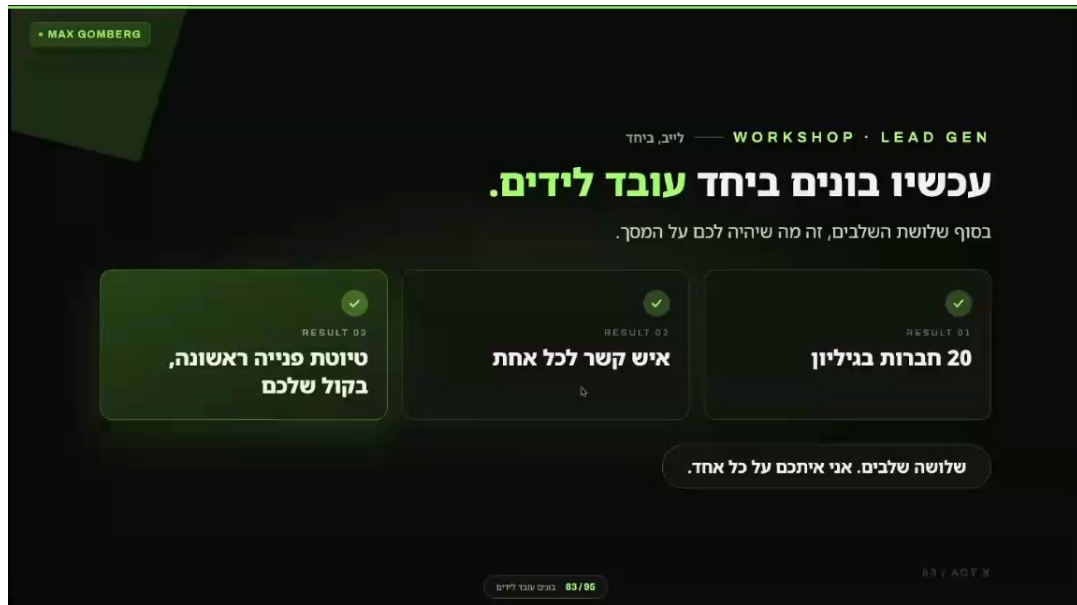
"זזה הרגע שבו הוא הופך לעובד." הפרומפט הראשון

מעתיקים, מדביקים בוואטסאפ ושולחים. מילה במילה מהשקף:

— פרומפט 1, שקף 82/95 אתה העוזר האישי שלי מהרגע הזה. תתחבר לוואטסאפ, לג'מייל וליומן שלי, ותגיד לי מה התחבר ומה לא. עכשיו תעבור על התיבה ועל היומן של השבוע הקרוב, ותביא לי תמונת מצב אחת: מה דחוף, מי מחכה לתשובה שלי, ומה קורה מחר. מכאן והלאה, כל הודעה שמגיעה אליי ויש בה בקשה או הבטחה שלי, תפתח לה משימה עם מי ביקש ומתי צריך לסיים. כל בוקר ב-08:00 תשלח לי בוואטסאפ תקציר: הפגישות של היום, שלוש המשימות הדחופות, ומה שעבר את התאריך. לפני כל דבר שיוצא החוצה, הודעה, מייל או הזמנה, תראה לי אותו ותחכה לאישור שלי. ולעולם אל תמחק כלום.

שימו לב לשתי השורות האחרונות: אישור לפני כל פעולה החוצה, ואיסור מחיקה. גומברג חזר על העיקרון הזה לאורך כל הערב, והן כדאי להשאיר כפי שהן.

8. הסדנה: בונים עובד לידיים בשלושה פרומפטים



המטרה: 20 חברות בגיליון, איש קשר לכל אחת, וטיוטת פנייה ראשונה בקול שלכם

פרומפט 1: מוצאים עשרים חברות

— פרומפט 1 בסדנה, שקף 84/95 אתה מנהל הפיתוח העסקי שלי, ומהיום אתה מביא לי אנשים שכדאי לי לדבר איתם. קודם תשאל אותי שתי שאלות, אחת בכל פעם, ותחכה לתשובה: באיזה תחום העסק שלי, ובאיזה אזור אני מחפש לקוחות. אחרי שעניתי, תפתח גיליון גוגל בשם לידיים, ותמלא בו עשרים חברות שמתאימות לתשובות שלי. לכל חברה שורה אחת: שם החברה, אתר, ולמה היא רלוונטית לי דווקא עכשיו. חברה בלי סיבה ספציפית לא נכנסת לגיליון. אם גוגל שיטס לא מחובר אצלי, תגיד לי, ותביא לי את הטבלה כאן.

בהדגמה גומברג ענה "יישום בינה מלאכותית לארגונים, סדנאות לעצמאים, אפיון ופיתוח מוצרים ומערכות", והסוכן חילק את המחקר לפי ענפים: בנקים, ביטוח, ריטייל, תקשורת, בריאות וגופים ציבוריים [51:09]. אצלו גוגל שיטס לא היה מחובר בחשבון החדש, אז הוא חיבר אותו תוך כדי [51:09]. בזמן ההמתנה אפשר לראות בממשק את הסוכן מעדכן לעצמו זיכרון ומתקדם ענף אחרי ענף [57:27].

פרומפט 2: איש קשר לכל חברה

MAX GOMBERG

STEP 2 OF 3

שלב 2 מתוך 3, מעשירים

העתק

פרומפט 2: מוסיפים איש קשר לכל חברה

עכשיו תעשיר לי את הגיליון.

לכל שורה תוסיף ארבע עמודות: שם מקבל ההחלטות, התפקיד שלו, קישור ללינקדאין, ומייל ציבורי אם קיים. תחפש רק במקורות פומביים: אתר החברה, לינקדאין, ופרסומים גלויים.

מה שלא מצאת, תסמן לא נמצא. אל תנחש, ואל תמציא מייל לפי תבנית.

אם באותה חברה יש שני אנשים רלוונטיים, תוסיף את שניהם באותה שורה. כשסיימת, תגיד לי לכמה חברות מצאת איש קשר, ולכמה לא.

מה שהוא לא מצא, הוא מסמן לא נמצא. הוא לא ממציא לכם מייל.

מי שרואה שמות, כתבו: שמות

85 / 95

שלב 2 מעשירים

צאנו בדעה 15

85 / 95

"מה שהוא לא מצא, הוא מסמן לא נמצא. הוא לא ממציא לכם מייל."

— פרומפט 2 בסדנה, שקף 85/95 עכשיו תעשיר לי את הגיליון. לכל שורה תוסיף ארבע עמודות: שם מקבל ההחלטות, התפקיד שלו, קישור ללינקדאין, ומייל ציבורי אם קיים. תחפש רק במקורות פומביים: אתר החברה, לינקדאין, ופרסומים גלויים. מה שלא מצאת, תסמן לא נמצא. אל תנחש, ואל תמציא מייל לפי תבנית. אם באותה חברה יש שני אנשים רלוונטיים, תוסיף את שניהם באותה שורה. כשסיימת, תגיד לי לכמה חברות מצאת איש קשר, ולכמה לא.

פרומפט 3: שלוש טיוטות פנייה, בקול שלכם

MAX GOMBERG

STEP 3 OF 3

שלב 3 מתוך 3, האחרון

העתק

פרומפט 3: שלוש טיוטות פנייה, בקול שלכם

עכשיו תבחר מהגיליון את שלוש החברות הכי מתאימות לי, ותכתוב לכל אחת טיוטת פנייה ראשונה. קודם תשאל אותי שאלה אחת: באיזה טון אני כותב. תציע לי שלוש אפשרויות ממוספרות, אני אענה במספר, ואז תכתוב. כל טיוטה עד שישים מילים, בקול שלי: פותחת בסיבה הספציפית שבגללה פניתי אליהם, אחריה משפט ערך אחד, ואז שאלה סוגרת. בלי מחמאות וגרירות, בלי המילה הזדמנות, ובלי לספר עליי לפני שאמרתי להם מה יוצא להם מזה. תשלח לי את שלוש הטיטות כאן, ותחכה לאישור שלי. שום דבר לא יוצא החוצה בלי שאמרתי כן.

• שום דבר לא יוצא בלי האישור שלכם.

מי שקיבל טיוטה, כתבו: טיוטה

86 / 95

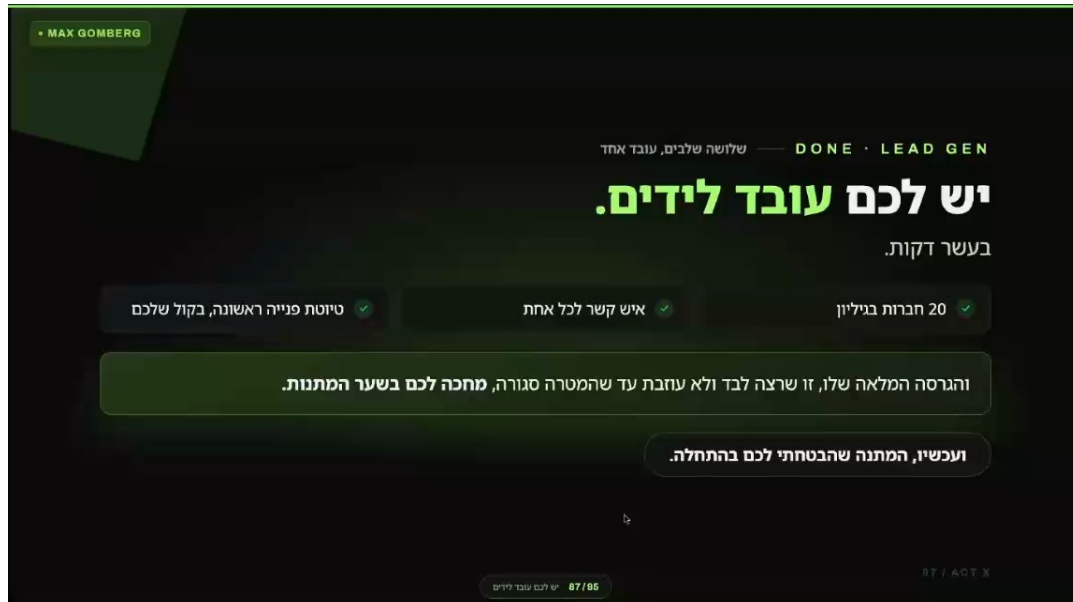
שלב 3 פונים

צאנו בדעה 16

86 / 95

שלב 3 מתוך 3: הפנייה הראשונה. שום דבר לא יוצא בלי האישור שלכם

— פרומפט 3 בסדנה, שקף 86/95 עכשיו תבחר מהגיליון את שלוש החברות הכי מתאימות לי, ותכתוב לכל אחת טיוטת פנייה ראשונה.
קודם תשאל אותי שאלה אחת: באיזה טון אני כותב. תציע לי שלוש אפשרויות ממוספרות, אני אענה במספר, ואז תכתוב. כל טיוטה עד שישים מילים, בקול שלי: פותחת בסיבה הספציפית שבגללה פניתי אליהם, אחריה משפט ערך אחד, ואז שאלה סוגרת.
בלי מחמאות גנריות, בלי המילה הזדמנות, ובלי לספר עליי לפני שאמרתי להם מה יוצא להם מזה.
תשלח לי את שלוש הטיוטות כאן, ותחכה לאישור שלי. שום דבר לא יוצא החוצה בלי שאמרתי כן.



"יש לכם עובד לידים. בעשר דקות."

בלייב עצמו, אצל גומברג הסוכן עדיין עבד על פרומפט 1 כשהוא עבר לשקפים של פרומפטים 2 ו-3. הוא ביקש מהמשתתפים לצלם את המסך ואמר שישלח את הפרומפטים אחר כך [1:05:29]. בסוף הלייב הם נשלחו בצ'אט [1:25:53]. המסמך הזה מכיל את שלושתם מילה במילה מהשקפים.

איך הוא מוצא לידים?

בתשובה לשאלה מהקהל: במחקר באינטרנט, באתרים, בלינקדאין, בביקורות וברשתות. לגבי לקוחות פרטיים, "החיים בעידן שבו כמעט הכל נמצא באינטרנט" [1:02:17]. הוא לא שולח הודעות לבד. הוא יכול לדרג לפי עדיפות ולהכין טיוטות במייל, וגומברג מאשר ושולח בבוקר [1:00:33].

9. המתנה: ארבעה סוכנים מוכנים

ארבעת העובדים: לידים, ניהול המייל, משימות ויומן, עובדים ודדליינים. שווי מוצהר 3,960 ₪

עובד	מה הוא עושה (לפי השקף)	דוגמה מהשקף
עובד יצירת לידים	מקבל מטרה ארוכה, ולא עוזב עד שהיא סגורה	רשימת חברות, עם איש קשר לכל אחת
ניהול המייל	ממין ללייבלים, מנסח טיוטות בסגנון שלכם, מפנה זבל	קמים לתיבה ממוינת ולטיוטות מוכנות
משימות ויומן	נכנס לפגישות, מסכם ומשבץ משימות	יוצאים משיחה, והסיכום כבר במייל וביומן
עובדים ודדליינים	פתק מובנה לכל אדם ולכל פרויקט, ומעקב עד שנסגר	מי חייב לכם מה ועד מתי, בפתק אחד לכל אדם

איך מקבלים: נכנסים ל-benla.co.il/go/gift, מעלים את החשבונית (צילום מסך מספיק) ומקבלים את ארבעת הסוכנים

חשוב הסוכנים עצמם לא הוצגו בלייב, ולכן לא נמצאים במסמך. לפי השקף, ההטבה פתוחה גם למנויים קיימים מול קבלה קיימת. לפי גומברג, הם מותאמים ל-Base44, ובלי מנוי אין מה לעשות איתם [1:07:02]. החשבונית נמצאת בהגדרות (בצד שמאל למטה) ← [1:16:23] Billing history ← Subscription.

10. הכסף: מה מקבלים ומה משלמים

MAX GOMBERG

ONE PLAN. ONE PRICE

מסלול אחד. מחיר אחד.

181.30 ₪

לחודש

בחיוב שנתי, 2,175.60 ₪ לשנה שלמה

Pro • מנוי שנתי • כולל 30% הנחה

68 / AOT IX

"מסלול אחד. מחיר אחד." 181.30 ₪ לחודש, Pro שנתי עם 30% הנחה

MAX GOMBERG

HEAD TO HEAD

העוזרת מול העובד.

העובד	העוזרת
2,175.60 ₪ לשנה	96,000 ₪ לשנה
24/7	ימי חול, עד סוף היום
זוכר הכל	שוכחת
לא עוזב	התפטרה
כלום מזה	מילואים, פנסיה, ביטוחים, מחשב, בלבולי שכל

אצלי ירדו: וויקס • העוזרת האישית • רוב כלי ה-AI שהייתי מנוי אליהם.

68 / AOT IX

ההשוואה שלו: עוזרת אישית ב-96,000 ₪ לשנה מול 2,175.60 ₪ לשנה לעובד

MAX GOMBERG

WORST CASE

נניח שהוא חוסך לכם רק חצי שעה בשבוע.

1,200
ש בשנה

100
ש בחודש

חצי
שעה בשבוע

ליד אחד ששווה 1,000 ש והחזרתם את העלות השנתית.

מה הסיכוי שלא תסגרו אפילו לקוח אחד? אין.

70 / ACT IX

התרחיש הגרוע לפי גומברג: חצי שעה בשבוע שווה 1,200 ש לשנה, וליד אחד בשווי 1,000 ש מחזיר את העלות

MAX GOMBERG

הדבר שאני הכי צריך שתשמעו — DEADLINE 2 OF 3

48:00

שעות. הטיימר של החברה, לא שלי. הוא רץ לכם על המסך מרגע פתיחת החשבון.

WHY NOW

ולמה עכשיו ולא מחר

כי עכשיו אנחנו מקימים ביחד, שלב אחרי שלב, ואני פה לכל תקלה. מחר אתם עם עוד טאב פתוח, לבד.

THE DISCOUNT

ההנחה

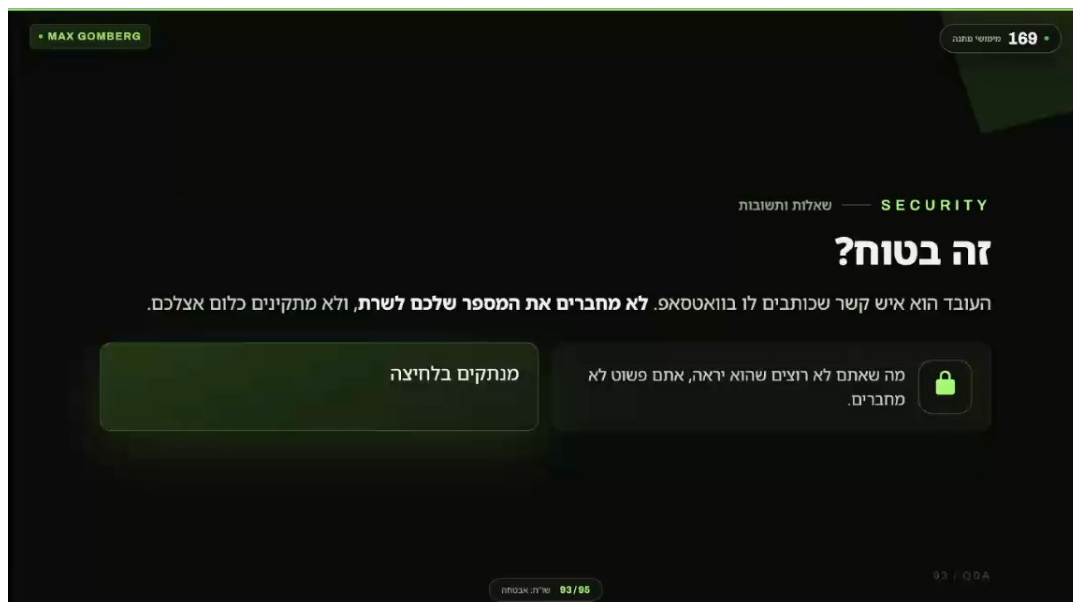
30 אחוז על השנה הראשונה. נעול ל-48 שעות מרגע שפתחתם חשבון. אחרי זה, מחיר מלא.

71 / ACT IX

48 שעות. הטיימר של החברה מתחיל מרגע פתיחת החשבון, ואחר כך המחיר מלא

מה כדאי לבדוק לפני שמשלמים

שאלה	מה נאמר בלייב	מה לבדוק
כמה עבודה נכנסת ב-500 קרדיטים?	לא נאמר	כמה קרדיטים צורכת משימה כמו מחקר 20 חברות, ומה קורה כשהם נגמרים
מה קורה בשנה השנייה?	"נעילת מחיר" לשנה. הוא מעריך שהמחיר יעלה	מחיר החידוש. 259 ש לחודש הוא המחיר המלא של Pro
איך החיבור לוואטסאפ עובד?	הסוכן הוא איש קשר נפרד, והמספר שלכם לא מחובר לשרת	האם זה ערוץ רשמי של WhatsApp Business. גומברג הזהיר שחיבורים לא רשמיים (כמו Green API) מסכנים חסימת מספר [46:22]
פרטיות	"מה שאתם לא רוצים שהוא יראה, אתם פשוט לא מחברים". מנתקים בלחיצה	ההרשאות כוללות ניהול טיוטות ושליחת מייל. כדאי לשקול חשבון נפרד, ובחשבון עבודה לבדוק את מדיניות הארגון
האם צריך את ההנחה עכשיו?	48 שעות מפתחת החשבון	הטיימר מתחיל רק כשפותחים חשבון. אפשר לא לפתוח עד שמחליטים



שקף האבטחה: "לא מחברים את המספר שלכם לשרת, ולא מתקינים כלום אצלכם"

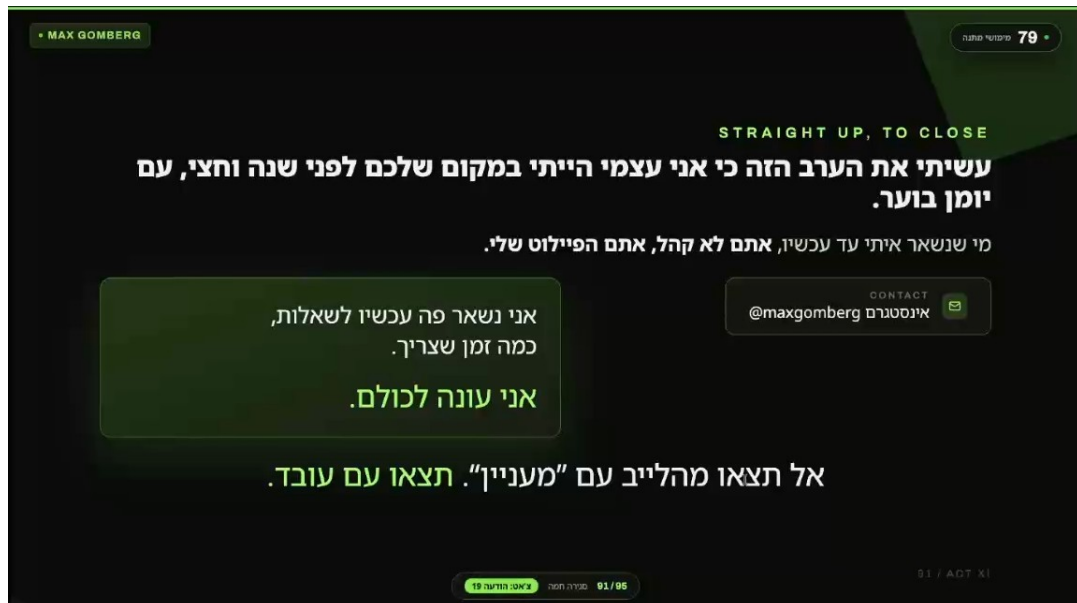
11. שאלות ותשובות מהקהל

זמן	שאלה	תשובה (בתמצית)
1:08:33	אפשר להשתמש בו כמענה ללקוחות בוואטסאפ?	"בגדול הוא לא מיועד לזה." הוואטסאפ הוא חלון התקשורת שלכם למוח של הסוכן. אתם לא הבעלים של המספר שלו. שירות לקוחות דורש מערך אחר
1:08:33	אפשר להכניס אותו לקבוצה?	כן. אפשר לפתוח איתו קבוצה עם הצוות, והוא יעקוב אחרי השיחה ויפתח משימות
47:56	המחשב צריך להיות דלוק?	לא. הסוכן חי בענן ועובד בלי קשר למחשב
54:25	חיבור ללינקדאין?	לדעתו לא באופן ישיר. אפשר לגשת דרך תוסף הדפדפן
44:50	?Outlook	כן, יש Plugin ל-Outlook
38:43	?Monday	לדעתו כן, אבל הוא לא בדק
1:16:23	למה לא Grok?	הסתייגות אישית של הדובר מהמודל
1:17:58	מה ההבדל מ-Claude או Codex מ-Code?	שניהם סוכנים, אבל מסובכים יותר ורצים בעיקר על המחשב המקומי. Superagent רץ בענן
1:19:29	אוטומציות ב-Zapier או Make?	תיאורטית כן, דרך תוסף הדפדפן. לא כל כלי חייב להפוך לסוכן, ואוטומציה קבועה יכולה להישאר כפי שהיא
1:19:29	פעולות בתוך CRM?	תלוי במה שה-CRM מאפשר. כל פלטפורמה קובעת מה מותר דרך החיבור
1:15:00	איפה החשבונית?	בהגדרות — Billing — Subscription history, וגם במייל

12. מה לקחת מזה

- **אפשר להשתמש בפרומפטים גם בלי Base44:** הם כתובים טוב: שאלות לפני פעולה, סיבה ספציפית לכל שורה, "אל תנחש ואל תמצא", ואישור לפני כל דבר שיוצא. אותם עקרונות עובדים בכל סוכן.
- **העיקרון שחוזר:** הסוכן מכין, אתם מאשרים. בהתחלה, לפחות, לא כדאי לתת לסוכן לשלוח בשמכם.
- **ההבטחה מול המציאות בלייב:** ההקמה עבדה אצל חלק מהמשתתפים בדקות, אבל חיבור הוואטסאפ נתקע אצל אחרים. אצל הדובר עצמו, מחקר 20 חברות לא הסתיים עד סוף החלק המעשי.

- **על המחיר:** 2,175.60₪ לשנה הם מחיר פתיחה. חשבו על השנה השנייה ועל מכסת הקרדיטים, לא רק על ההנחה.
- **הצעד הבא:** אם נרשמם, קחו את ארבעת הסוכנים מ-benla.co.il/go/gift ושמרו את החשבונית. לעזרה: קבוצת הוואטסאפ של הלייב, שגומברג השאיר פתוחה, או maxgomborg@ באינסטגרם.



שקף הסיום: "אל תצאו מהלייב עם 'מעניין'. תצאו עם עובד."

13. קישורים ומונחים

פריט	פירוט
benla.co.il/go/onyx	קישור ההרשמה עם ההנחה. להעתיק ולהדביק בחלון גלישה בסתר, לא ללחוץ
agents-gate.vercel.app/onyx/signup-guide.html	מדריך ההצטרפות המלא של הדובר
benla.co.il/go/gift	קבלת ארבעת הסוכנים אחרי העלאת החשבונית
Base44 Superagent	פלטפורמת הסוכן. Base44 שייכת ל-Wix
Agent Settings ← Channels	המקום לחבר WhatsApp, Telegram, iMessage, Slack ותוסף דפדפן
Plugins / Connectors	חיבורים לשירותים: Gmail, Calendar, Sheets, Drive, Outlook ועוד
קרדיטים	יחידות שימוש חודשיות: הודעות ואינטגרציות. משתנות לפי מסלול
OpenClaw	סוכן קוד פתוח שהתחבר לוואטסאפ. הדובר הציג אותו כמסוכן ומורכב להתקנה